

工作研究

# 对鄂东丝绸经济发展的思考

●袁淦启

丝绸是我国传统出口的大宗商品，也是鄂东黄冈地区对外贸易的主要商品。先天的地理环境和适宜的气候特征，为鄂东丝绸经济的发展创造了良好条件。目前全区常年产茧量，产丝量分别占湖北省总产茧量、产丝量的75%以上；而现有丝织机、丝织品总产量仅占全省的10%左右。即使如此，90年1月至6月份全区丝绸行业仍完成利税234.72万元，为全省同期238.13万元的98%，其中丝织企业利税全区3.37万元，而全省为负115.19万元。以上数据表明，鄂东丝绸经济仅是自然经济，而不是商品经济，仅是茧和丝，而不是绸。剖析原因：一是设备基础差，加工深度低，全区平均每万吨蚕茧仅有丝织机1200台，低于全国水平1.93倍，江浙水平2.38倍，因规模能力不配套，多以生产合纤及其交织物；二是茧质、丝质差，反映为蚕茧上车率、解舒率、出丝率低，解舒丝长短，生丝偏差大，条干不匀，清洁度低，平均品低位；三是产业结构并一，工业规模不配套，尤以丝绸印染及后续深加工适应不了丝绸行业发展的需要；四是服务体系亟需完善，企业缺乏更新改造能力。

为振兴鄂东丝绸经济，挖掘资源潜力，改变产业现状，实现资源向产品适时过度。在“八·五”规划及组建鄂东茧丝绸一条龙之际，笔者试就鄂东黄冈地区丝绸经济的发展，谈点粗浅的看法。

**一、加强行政干预和规划，控制盲目扩大建设规模，把各丝绸企业的发展统一到全区茧丝绸一条龙的轨道上来，组建具有经济实体的鄂东丝绸集团公司。**

目前全区蚕桑发展形势喜人。但由于缺乏统一规划，各县市尤以英、罗、麻三个蚕茧产区，均在打自己的小算盘，从各自利益出发，争上、抢上项目，搞茧丝绸一条龙的扩建改造。如罗田

县规划“八·五”期间扩大缫丝2400绪，绢纺3200锭，双宫丝40吨，真丝服装50万件，针织大圆机10台；英山县也提出了八大扩改建项目，如扩大缫丝6960绪，绢纺3120锭，双宫丝20吨，真丝绸服装50万件，丝绸印染500万米；黄冈、麻城也不例外。这种小而全的格局长期发展下去，势必不利于丝绸系列产品整体开发与形成群体优势和拳头，而且还会造成争项目、争资金、争原料、比速度，盲目扩大生产能力。因此，对各县的丝绸发展，必须加强统一领导，全面规划，将它们纳入行业管理和一条龙整体发展规划上来。

## 二、稳固原料基地建设，确保茧丝绸的发展。

在蚕茧生产上继续贯彻“稳定生产，提高质量，按质论价，全额收购”的政策，健全基金返还制度，按一定比例提取蚕桑发展基金和风险基金，保护蚕农的生产积极性。

鄂东发展蚕桑生产具有得天独厚的自然环境和地理条件，蚕桑的发展不仅为山区人民脱贫致富找到了捷径，而且缓解了山区人口发展的社会就业压力。从中国的蚕桑生产总体发展看，在不太长的时间内，将会发生从沿海向内地，从经济发达的平原地带向大别山区域的逐步转移。为稳定发展蚕桑生产，应把重点放在引导农民科学养蚕，提高单产和蚕质，加速桑、蚕品种的更新换代，提高出丝率。在蚕茧收购和技术服务上，广泛增设茧站，方便于民，引导成立群众性的蚕桑协会，坚持按质论价、优质优价、劣质低价及不限收，不停收的全额收购政策。同时应迅速组建茧质鉴定所，推行“组合售茧、缫丝计价”的收购办法。

## 三、组织产销平衡，依靠技术进步，加速横向经济联合，大力发展战略性产品和纺织配件的生产，扩大加工层次，提高加工深度、精

#### 度，促进工业布局合理化，资源经济连续系统化。

全区现有缫丝设备1.8万绪，缫丝能力520吨，绢纺设备3200锭，绢纺能力100吨，预计90年可产茧9.8万担，缫制生丝540吨，可供绢纺原料150吨，基本上能够满足现有缫丝、绢纺设备的稳定生产。91年要富余蚕茧3万担，可满足年增4200绪的150吨缫丝规模和1200锭40吨绢纺规模长年生产。同时还有大量的双宫茧，下脚次茧等待开发与利用。现有丝织机600台，丝织生产能力600万米左右。目前因生产技术低，设备厂房基础差，且不配套，主要以生产化纤及人丝交织物为主，近期内应控制规模的盲目扩大，加紧丝织厂房、设备的配套改造，提高丝织品加工深度和档次，增加自产厂丝资源开发与利用，全面组织针织、梭织真丝绸、双宫绸、绢绸等产品和纺机配件的生产。同时，重点发展丝绸印染和后续配套深加工。对全区茧丝绸一条龙整体发展，总的指导思想应遵循：“统一规划，以鄂州为中心，依靠技术进步，联营协作，产品分工，企业分类，突出重点、发展特色，形成拳头和群体优势，实现最终产品出口”的原则。具体地讲，黄州宜发展丝绸印染及绢纺、丝绸服装生产；罗田、英山、麻城应因地制宜，发挥当地产业、技术基础和资源优势，按蚕茧发展速度适度扩大本地的缫丝、织绸生产能力，要有计划地安排一定比例的原料茧、丝直接出口或作绢丝，双宫丝原料，绝对不能有茧就缫丝，有丝就织绸。三县市在具体产业及产品安排上，应各有特色，突出重点，对丝绸服装厂的发展，应持慎重的态度，宜采取补偿贸易的方式内引外联，发展“三资”型企业。

#### 四、丝绸行业税重利薄，应放水养鱼，实行倾斜政策，调减税率，增强企业活力。

为协助丝绸行业摆脱困境，渡过难关，走出低谷，重振鄂东丝绸经济，从长远利益出发，近期内应对茧丝绸一条龙的整体发展实行政策倾斜，调减税率，放水养鱼，给企业创造一个宽松的外部环境，增强自我发展、改造能力。具体可采取如下减免税保护措施：一是产品增值税平均比沿海或全国低2—3%，二是采取零点政策，鼓励真丝绸生产和出口，原料基价保护，产品减征、免征工商税；三是把丝绸经济作为一个完整的经济实体，即把丝厂、绸厂、印染服装等厂作为丝绸

经济实体内部成员，相互承接加工不计产值，不作销售，不交税金。

#### 五、搞好内引外联，建立信息、科研技术开发培训中心，促进丝绸行业依靠科技进步，发展生产力。

丝绸经济集农工商科贸、产供销为一体，包括种桑、制种、养蚕、收烘、缫丝、丝绸、印染、服装、销售出口，以及科教、染化料、机械等产业。应把引进外向型经验、人才、管理与培养自身的多层次、多功能基层专业技术人员有机结合起来，建立科研信息开发中心，健全职工定期轮训考核制度，依靠科技更新、科技进步发展生产力。

总之，丝绸在鄂东黄冈地区的资源优势已经形成，但要转化为商品优势，还有很多工作亟待理顺。全区只有同走一盘棋，从实际出发，审时度势，掌握时机，扬长避短，发挥群体和区域优势，产品才有竞争力，才能适应并开拓、占领市场，实现鄂东丝绸经济的发展。

（上接第48页）

· 鲍韦、艾特、约翰和斯坦等都穿这些新款式登台演出。

金色男孩套装的款式也有许多种。黑色飞行服被年轻人所青睐。新的一流的运动服不可缺少下列整套附件：领带、白衬衫、长人字型衣领、手套和帽子。

西服背心的制作，爱采用绣花、条纹或有明亮色泽的花缎作面料。一些年轻人喜好50年代的套装：斗牛士紧身茄克衫、宽大的卷边裤子。

无论在哪，男子的衣着都与生活紧密相关。真理属于便装，传统理想的茄克衫始终经久不衰。调查许多市场的第一手资料说明：男装的时兴及发展与妇女时装的轨迹是同步的。从没有一个男子象设计师把正时兴的服装潮流已看成过去，而眼睛却注视着未来的第21世纪。服装的实业家们有竞赛的请柬，可随意用服装设计图样介绍他们自己。1960年，塞尔姆首次举办展出男式时装款式活动，容纳在展厅的2000来宾都是来自法国本土，1990年，是塞尔姆的30岁的纪念年，已发展到来自30个不同国家的2000个展出单位和来自120个不同国家的数以万计的顾客。

男子时装象女子时装一样，前程似锦